Wir sind ein innovatives Unternehmen und suchen zur Weiterentwicklung des deutschen Marktes einen

# Vertriebsmitarbeiter/in in Deutschland

Die SHERPA Connection Systems GmbH ist der führende Spezialist bei standardisierten Holzverbinder-Systemen. Unsere Zielgruppe sind Händler, deren Fokus auf den Holz- und Fertighausbereich liegt.

## Ihre Aufgaben:

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Akquisition von Neukunden und Gewinnung neuer Schlüsselkunden
- Repräsentation des Unternehmens im Verkaufsgebiet
- Anwendungsbezogene technische Beratung mit Unterstützung der Supportabteilung
- Kompetente Betreuung und Beratung der Kunden
- Umsatzgenerierung und Marktanteilsgewinnung
- Selbstständige Tourenplanung

#### Ihre Qualifikationen:

- Sie sind ein erfahrener Vertriebsprofi mit Branchenerfahrung im Bereich Holz- und Zimmereibedarf
- Gute Statikkentnisse sowie Erfahrung im Holz- und Fertighausbau
- Idealerweise verfügen Sie über eine Ausbildung als Zimmermann mit technischer und/ oder betriebswirtschaftlicher Weiterbildung
- Sie arbeiten selbstständig, zielorientiert und verfügen über eine kundenorientierte Persönlichkeit mit Freude an Präsentations- und Kommunikationstätigkeit
- Vertriebsorientierung, Abschlussstärke und Lösungsorientiertheit

## Wir bieten:

- Top-Qualitätsprodukte mit guter Markteinführung
- Bestehende Kontakte und ausgezeichnete Referenzen
- Eine entsprechende Produktschulung und optimale Einarbeitung
- Wir versorgen Sie mit entsprechenden Broschüren, Katalogen sowie mit Präsentationsunterlagen
- Vollste Unterstützung durch unser Team
- Ein festes Anstellungsverhältnis in einem weltweit erfolgreichen Unternehmen

### Zusätzliche Informationen:

Wenn Sie sich für diese Chance interessieren und gerne in einem motivierten Team mitarbeiten wollen, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Bewerben Sie sich bitte ausschließlich per Mail (martina.schwarz@sherpa-connector.com) mit Ihren vollständigen Unterlagen als Anhang.

